



STRONG CONNECTIONS. BIG IMPACT.



Als Teil der HENN Connector Group nutzen wir vereintes Know-how, um unseren Kunden maßgeschneiderte, innovative und leistbare Lösungen zu bieten. Und darüber hinaus – die besten Verbindungen der Welt. Wir verstärken unser Team im technischen Kompetenzzentrum der Gruppe mit Sitz in Dornbirn, wo ein Team von 100 Enthusiastinnen die Verbindungen von morgen entwickelt. Hier werden auch die Parameter der einzigartigen HENN-Montagemaschine so eingestellt, dass unsere Kupplungen 100% den Anforderungen unserer Kund:innen entsprechen. Im Fokus: Automotive, Aerospace, Railway & Maritime.

SALES MANAGER (M/W/D)

DAS ERWARTET DICH

- Aufbau und Pflege von Marktkenntnissen für die jeweiligen verantwortlichen Marktsegmente/Bereiche
- Präsentation der Firma HENN im Verantwortungsbereich zu OEM und Tier 1 Kunden
- Laufende Abstimmung zwischen internen und externen Vertriebsabteilungen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams wie Engineering, Produktion und Supply Chain, um Kundenanforderungen zu erfüllen
- Aktive Kundenakquisition und Entwicklung von langfristigen Kundenbindungen
- Ermittlung von Marktdaten und Analyse von Markttrends für Ihren Verantwortungsbereich
- Unterstützung bei der Ausarbeitung von Angeboten für potenzielle Kunden
- Verhandlung der Angebote & Verträge mit den Kunden in enger Zusammenarbeit mit dem Head of Sales

DAS WÜNSCHEN WIR UNS

- Abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Ingenieurwesen oder ähnlichen Fachrichtungen
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Automobilbranche
- Idealerweise erste Kenntnisse der Automobilindustrie
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Hohe Kundenorientierung und Fähigkeit, langfristige Beziehungen aufzubauen
- Reisebereitschaft, um unsere Kunden vor Ort zu besuchen ca. 15-20 %
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen sind von Vorteil

UNSERE #HENNTASTIC BENEFITS FÜR DICH

- Innovatives Arbeitsumfeld in einem jungen dynamischen Team
- Weiterbildungsmöglichkeiten in der HENN Akademie
- HENN's Kitchen, HENN's Gym und HENNaktiv
- Flexible Arbeitszeiten bei 38,5 Wochenstunden und leistungsgerechte Vergütung, über KV

- Sicherheit einer Unternehmensgruppe mit familiärer DNA am Standort
- Job Rotation innerhalb der HENN Connector Group
- Ein Netzwerk innerhalb der HENN Connector Group
- Wertschätzende Unternehmenskultur und flache Hierarchien in einem Great Place to Work
- Umfassende Vergünstigungen ‚corporate benefits‘

Interesse geweckt? Connect with us!