

Presseinformation, 10. Juli 2013

„Nischenweltmeister“ HENN wächst weiter: Automobilzulieferer mit 12 Prozent Umsatzplus im 1. Halbjahr

Das erste Halbjahr 2013 ist geschlagen – die Ergebnisse können sich sehen lassen: Automobilzulieferer HENN erwirtschaftete 17,1 Mio. Euro Umsatz in den ersten sechs Monaten des Jahres. Trotz wirtschaftlich schwierigem Umfeld konnte der hoch spezialisierte Nischenplayer seinen ambitionierten Wachstumskurs fortsetzen. „Während die Zahl der PKW-Neuanmeldungen allein in Deutschland um rund acht Prozent zurück gegangen sind, konnte HENN den Umsatz im Vergleich zum Vorjahr um über 12 Prozent steigern“, so HENN-Eigentümer und CEO Martin Ohneberg.

HENN-Steckverbindungen für Ladeluft und Kühlwasser werden von immer mehr Automobilherstellern nachgefragt, wie etwa von Daimler, BMW, Porsche, VW, Ford, GM, Renault, Nissan und Dacia. Allein in diesem Jahr produzierte das Unternehmen mit Sitz in Dornbirn bereits 15 Millionen Steckverbindungen – davon knapp 12 Millionen für den Bereich Ladeluft, was einer Steigerung von rund 17% gegenüber dem Vorjahr entspricht. „Unsere Exportquote liegt bei 99 Prozent. Während Europa schwächelt, wachsen USA und Asien überproportional stark“, sagt Ohneberg, der erst im letzten Jahr mit Shanghai (China), Seoul (Südkorea) und São Paulo (Brasilien) drei neue Auslandsvertretungen eröffnet hat. „Mit den bestehenden Niederlassungen in USA und Japan sind wir international nun bereits stark vertreten. Für 2014/15 ist zudem die Erschließung weiterer viel versprechender Märkte, wie Russland und Indien, geplant“, so Ohneberg.

Steckverbindung, Verpressmaschine und Dienstleistung inklusive

Das Produktportfolio von HENN wird durch so genannte Verpressmaschinen für die Vor-Ort-Verpressung der Steckverbindungen auf Leitungen und Rohre verschiedenster Materialien ergänzt. Auch dieser Geschäftsbereich entwickelt sich gut, wurden im ersten Halbjahr doch bereits sechs Maschinen verkauft. „HENN bietet als einziger Anbieter Steckverbindung und Verpressmaschinen aus einer Hand – ein echter Mehrwert für unsere Kunden“, weiß Ohneberg. Inzwischen sind insgesamt 196 Verpressmaschinen in 15 Ländern auf drei Kontinenten installiert, die von HENN laufend überwacht und vor Ort gewartet werden.

3-Millionen-Euro-Investition

Wesentlicher Schlüssel zum Erfolg ist die intensive Forschungs- und Entwicklungstätigkeit, für die HENN derzeit rund fünf Prozent des Umsatzes aufwendet. Mit drei neuen Patenten im ersten Halbjahr 2013 bringt es das Unternehmen inzwischen auf nicht weniger als 126 verschiedene Patente und Patentfamilien. „In Maschinen und Werkzeuge sowie einen neuen Montageautomaten werden 2013 rund drei Millionen Euro investiert“, sagt Ohneberg. Die starke Innovationskraft sowie die Weltmarktführerschaft im Bereich Steckverbindungen (Ladeluft) und hohe Exportquote waren auch ausschlaggebend für die jüngste Auszeichnung, über die sich das Unternehmen freuen durfte: „KMU-Nischenweltmeister“, verliehen durch die Wirtschaftskammer Österreich. „Für ein mittelständisches Unternehmen mit 44 Mitarbeitern ist dies eine schöne Anerkennung, die uns motiviert, unsere ehrgeizigen Ziele konsequent weiter zu verfolgen“, so Ohneberg.

Ausblick 2013: Positive Entwicklung weiterführen

Optimistisch blickt Ohneberg auch ins zweite Halbjahr 2013: „Wir gehen weiter von einem soliden Wachstum aus. Der Auftragsstand für das dritte Quartal liegt bei rund 8,5 Millionen Euro. Sollte es in Europa keinen weiteren Rückgang mehr geben oder sich gar eine Erholung einstellen, würde sich das Umsatzwachstum sogar noch verstärken.“ Um das Wachstum auch personell zu unterstützen, braucht HENN noch mehr top-ausgebildete Fachkräfte – und setzt verstärkt auf „Eigenbau“: Kürzlich startete HENN ein Traineeprogramm mit den ersten zwei Teilnehmern, die in drei Jahren alle Geschäftsbereiche des Unternehmens durchlaufen. Darüber hinaus sucht HENN laufend erfahrene Techniker. Denn mit dem serienmäßigen Start des Neuprodukts „HC Water“ (Steckverbindung für Kühlwasserleitungen) inklusiver neuer Verpressmaschine plant HENN noch im 3. Quartal 2013 die nächste Marktoffensive.

Facts HENN:

Standort: Dornbirn

Mitarbeiter: 44

Umsatz 1. Quartal 2013: 17,1 Mio. (+12,3 %)

(Umsatz 2012 gesamt: 30,5 Mio. Euro)

Produktionsleistung 1. Quartal 2013: 14,9 Mio. Stück Steckverbindungen

99 % Exportanteil

Kontakt:

Mag. Martin Ohneberg

+43 (0) 5572 / 3834 0

martin.ohneberg@henn.at

Pressebetreuung:

Mag. Martina Pointner,

Tel. +43 (0)664 / 533 48 30

martina.pointner@boehler-pointner.at